

## ■有言実行者■ 《積極的な言葉を発して実行して、可能性をどんどん広げる人です》

以前には不言実行という言葉が尊ばれていましたが、今日のように以心伝心が難しくなってきた複雑社会では、考えていることを的確に伝え素早く行動していくことが望まれると考えます。そのために必要なことは、積極的に言葉を発することと積極的に聞く姿勢も持ち合わせることです

## ■自己成長■ 《その肥やしは、失敗の数です。しかしその失敗から素直に学ぶことです》

現実には成功を高めるためには、失敗を重ねることであり、多くの失敗を重ねたほど成功しています。成功が自信となり、自己成長していく原動力になっていきますが、素直に反省し学ぶことが大切になります。起こってしまった現象をどう自分で解釈するかで随分と好転できるものです

## ■常識■ 《まず疑ってかかることです。常識には間違いや嘘もたくさん含まれているものです》

常識という枠に縛られてしまい、思考が停止することが実に多くあるものです。そこで常識を疑うことをやってみましょう。そこにニッチ市場(市場の狭いニーズ)が潜んでいるものです。多くの成功者は、誰も考えなかったことを徹底して考え抜いているものです。攻める方向は1つだけではありません

## ■実行■ 《頭でわかっているても実行できる人は、10%以下しかいません。だからチャンスです》

10人に1人も思っていることが実行できないのです。ということは実際に行動するとチャンスを掴むことが非常に多くなるのです。メモに書く、メモを書いたものを言葉に出していく、出来ると思ってやってみるといようにやっていくことです。成功の要因は、適性が2割で取組む姿勢が8割といわれています

## ■企業理念■ 《社員一人ひとりの考えや行動を1つの束にまとめる求心力です》

これを徹底してやることで、お客様から信頼を得ることが出来、満足さらに感動までして頂けるようになります。自社の企業理念を確認してみましょう。そして自分の考えや行動と照らし合わせてみましょう

## ■連携■ 《人の化学反応のようなもので、遊び心が生まれて新しいものが生まれます》

他人と交わることで気づかなかったことに気づき、新しい組み合わせができるチャンスになります

## ■しがらみ■ 《企業を滅ぼすマイナス思考の考えです。一刻も早く取り去るべきです》

最近多くの企業で表面化してきているのが、この「しがらみ」、「思い込み」、「こだわり」、「過去の成功体験」といったこびりついたアカのようなものです。市場の変化は想像以上に早いものです。世の中は変わっていますので、企業もそれに追従しなければ生き残れません。思い切って取り去りましょう

## ■決断■ 《苦しい時ほど前向きに「やります！」と宣言すれば、好転してきます》

迷いは非常にエネルギーを燃やすものであり、しかもその燃えたものはカスのような虚しいものだけです。それが回ってきたことは、あなたにチャンスがめぐってきたことです。出来る出来ないではなく、やるという姿勢ができることにつながっていきます。迷うのではなく決断すれば楽になるので、力を発揮できます

## ■うまくいく■ 《否定語の表現をしないで、プラス思考の表現をしていくことでうまくいきます》

言葉は意志を置き換えたものです。否定語を使っていくと、行動も結果もうまくいかなくなり金縛り現象になっていきます。逆に積極的な言葉やプラス思考の表現をしていくと、行動も結果もうまくいくようになります。このような脳の性質を知っておくと不思議にそのようになっていきます

## ■ワクワク■ 《ワクワクすると自分だけでなく、周囲もワクワクして笑顔になってきます》

積極的な気持ちは周りに伝播していくものです。まずは自分からワクワクを発信していくようにしましょう

## ■流れ■ 《モノや情報の流れだけでなく、人の想いや気持ちもスムーズに流したいものです》

企業の問題は、9割が人間関係だといわれています。人間関係そしてコミュニケーションを良くするにはどうすれば良いか真剣に考えたいものです。まずは聴く姿勢を持つことから始めましょう